赢在展厅——商用车展厅销售 3 大满意度提升策略

课程大纲

- 培训范围：商用车 4S 店销售总监/销售经理

一、客户满意度提升策略

1. 销售线索的过程管控
2. 贴心交车提升客户体验
3. 团队协同保障高效沟通

二、员工满意度提升策略

1. 认识员工满意
2. 制定合理的绩效方案
3. 全方位人文关怀

三、企业满意度提升策略

1. 提升企业满意度原则
2. 开源思路
3. 提高库存周转率
4. 阿米巴培养员工经营意识

深远汽车咨询